小小黑豚鼠，书写大文章

--记大田县新型职业农民张善阵创业创新典型事迹

张善阵现任大田县百盛家庭农场农负责人。张场长养殖黑豚纯属偶然，把黑豚养殖业发展状大却是必然，这离不开他长期以来在养殖市场养成的对市场的敏感性高，能快速得选择把目光放在还不广为人知的黑豚鼠养殖上，更离不开他对养殖技术的不断学习与钻研，把养殖事业做大做强。

2016年7月，大田县百盛家庭农场成立，太华镇黄沙村占地20多亩。目前，该农场是三明市规模最大的黑豚养殖基地。

多方市场考察，改变养殖方向

张善阵养兔多年，凭借多年的关系，有个老板告诉他，黑豚价格好，销售渠道非常广，不知是否有兴趣试一试。但是黑豚是草食动物，主食一定要吃草，不然机体抗病能力会下降，甚造成死亡。他想到自己承包的50多亩荒田正好可以利用起来，就答应了下来，，然后南下永春、德化、南安等地进行市场考察。走访当地豚鼠养殖户，了解养殖情况，得知黑豚繁殖快、好养殖、管理简单后，便与家人商量建厂养殖，家人也非常赞同。这样，百盛家庭农场就创办起来了。

携手创业合作，实现共建共赢

创业之初，小黑豚时仅有朋友送的11只黑豚，然侕经过他的细心管理，黑豚惊人的繁殖速度让他措手不急，赶紧建豚舍。2018年，黑豚存栏达到了5千余只，两年的吋间，他留下了全部的母豚，公豚卖了30O0多只，收入十几万元，初次尝到了卖黑豚的经济效益，让他更加有信心了，思想一下子被激活了起来。

为提高生产质量和肉品品质，他决定让黑豚回归大自然进行流行放养。由于他产农场没有自然放养条件，他找到有天然放养场地的桃源的朋友商量合作事宜，利用他的大棚养殖黑豚，相关的围栏设施随之完善起来，一起打造适合黑豚生存的优质条件。

注重营销策略，统一生产与销售

以前农户养殖，没有形成规模，销售群体仅限于小孩食用，却因缺货无法其他消费群体的需求。2019年，张善阵在惠农网、微信、一亩田、农产品交易网发布了供种信息，征求生产与销售的合作。来参观学习的客户达到了200多人次，最终选择了交通方便的桃源，上京，文江等本地乡镇合作伙伴，由百盛农场统一提供种苗，饲料，牧草，统一销售。德化一批发商表示，每个月订购2000只以上，更加激起了合作伙伴养黑豚的信心。

良性循环，建立立体养殖系统

黑豚主食牧草，辅助喂养少量饲料就可以了，也很好管理。随着数量的不断增多，大量的粪便循环再利用势在必行。根据自身农场的条件，水产专家建议利用新鲜的豚粪养殖草鱼。于是张老板马上让员工挖鱼塘7口计20亩，投放草鱼，鲤鱼等鱼类进行养殖。

豚粪养鱼只是处理了一小部分新鲜的豚粪，还有大量的豚粪要处理，如果直接卖给果农，每吨1千，也是不小的收入。但是他的想法不一样，别人可以种果树，自己有这么多的农家肥，成本又低，为什么不自己种呢？经过几番调查，最后在华兴镇仙峰漂流的地方，同村干部协商以每亩800元流转了42亩土地，种植百香果4000多棵，百香果釆摘园就此诞生了。

科技兴农，科技助农

百盛农场和釆摘园的创办，为当地解决大量的剩余劳动力，实现农村妇女和贫困户就业的问题，多年来，该场共输入劳动力1700多个，增加农民收入18万多元。张善阵表示，下一步将成立黑豚养殖专业合作社，社员主要对象为贫困户，釆取合作社十农户的方式，统一供种，统一饲料，统一回收，实现产供销一条龙服务。实现农业发展新举措，解决卖难的问题，保证养殖户的利益。

这就是一个新型职业农民的想法，他的胆识，他的见识，他的眼光，希望可以帮到有需要帮助的人，同时他自己也希望小小的黑豚能在我县扎住脚跟，立足大田，走出福建，走向全国。